

## Case Study: Cipio Partners

# Strategische Abstimmung weltweit

Mehr als 50 Unternehmensbeteiligungen weltweit gehören zum Portfolio der Private-Equity-Firma Cipio Partners mit Sitz in München, London und San José, Kalifornien. Als „Hands-on“-Investor unterstützt Cipio seine Portfoliounternehmen aktiv bei der Entwicklung und Umsetzung von Wachstumsstrategien, der Durchführung von Folgefinanzierungen und dem erfolgreichen Börsengang oder Trade Sale. Durch den Web-Collaboration-Service von Netviewer ist die intensive interne und externe Kommunikation effizienter geworden und hat eine neue Qualität gewonnen.

### Effiziente Projektkommunikation

Das Beteiligungsgeschäft erfordert fundierte Marktkenntnis und schnelle Entscheidungsfindungen. Keine leichte Aufgabe bei über 50 Beteiligungen in aller Welt und drei Firmenstandorten: Von München, London und San José aus wird bei Cipio strategisch geplant, verhandelt und diskutiert.

Dementsprechend muss die Kommunikation sowohl untereinander als auch mit den Unternehmen aus dem Portfolio sehr flexibel und effizient ablaufen. Die Problematik dabei liegt auf der Hand: Ein persönliches Treffen erfordert aufwändige Organisation und bringt hohe Reisekosten mit sich. Bei einer Telefon- oder Videokonferenz dagegen sind die Möglichkeiten der Zusammenarbeit eingeschränkt und die Kosten oft hoch. Das wird besonders dann deutlich, wenn Unternehmenspräsentationen und andere gemeinsame Dokumente editiert werden müssen: Per Telefon und E-Mail wird dieser Vorgang zum zeitraubenden Kraftakt. Als Lösung dafür suchte Cipio einen Web-Collaboration-Service, der einfach anzuwenden ist, sowohl hinsichtlich des Starts der Sitzung als auch in Bezug auf die Bedienung.

## CIPIO PARTNERS

Cipio Partners ist eine der führenden Beteiligungsgesellschaften im Secondary Direct-Markt. Im Portfolio finden sich zahlreiche internationale Beteiligungen im Early- und Late-Stage Venture Capital- und Mid-Market-Umfeld. Das Unternehmen wurde 2003 gegründet und unterhält Niederlassungen in München, London und San José (Kalifornien). Die Investmentsumme beläuft sich auf mehrere Hundert Millionen Dollar.



## Weniger Reisekosten, effizientere Meetings

Cipio nutzt den Service sowohl intern als auch extern für virtuelle Treffen mit dem Management seiner Unternehmensbeteiligungen und mit Investoren. Da die Meetings oft spontan und mit den verschiedensten Teilnehmern stattfinden, wäre eine vorherige Installation eher hinderlich. Auch der Sicherheitsaspekt spielte bei der Auswahl eine Rolle.

Nach umfassender Analyse des Marktes für Web-Collaboration hat sich Cipio für Netviewer entschieden, weil das Programm ideal zu den Einsatzszenarien bei Cipio passt und überdies dank zahlreicher Zertifikate den hohen Sicherheitsstandards entspricht. Das unterstreicht nicht zuletzt die Zertifizierung des Fraunhofer Instituts für Sichere Informationstechnologie. Die größten Vorteile für das Team:

- Intuitiv bedienbare Oberfläche
- Schneller Kommunikationsaufbau unabhängig von Bandbreite und Firewall
- Echtzeit-Austausch über die integrierte Voice over IP-Funktion
- Keine Installation

„Dank der angenehmen Benutzeroberfläche und der intuitiven Bedienung hat sich Netviewer schnell als nützliches Kommunikationstool etabliert“, berichtet Christoph Wedegärtner, Associate bei Cipio Partners. Seither wird die Lösung bei Cipio intensiv genutzt: Rund 15 Mal pro Woche werden per Netviewer gemeinsam Dateien besprochen und Investitionsmöglichkeiten diskutiert. Das Ergebnis: Deutlich gesunkene Reisekosten, schnell abgestimmte Dokumente und effizientere Meetings.

## Flexibel und intuitiv

Mit Netviewer hat sich Cipio für einen Service entschieden, das alle möglichen Einsatzszenarien des Unternehmens abdeckt.

„Netviewer ist zurzeit die intuitivste, flexibelste und in Europa am weitesten verbreitete Web-Collaboration-Lösung“, erklärt Christoph Wedegärtner. „Gerade bei nicht im Voraus geplanten Ad-hoc-Konferenzen mit mehreren Teilnehmern bietet Netviewer große Vorteile gegenüber den traditionellen Software-Lösungen, die oftmals ein aufwändiges Setup und erhebliche Lizenzierungskosten für alle Teilnehmer erfordern.“

**„Kein Setup, intuitive Bedienung: Gerade bei Ad-hoc-Konferenzen mit mehreren Parteien bietet Netviewer große Vorteile gegenüber den traditionellen Software-Lösungen.“**

**CHRISTOPH WEDEGÄRTNER**  
ASSOCIATE BEI CIPIO PARTNERS

## Vorteile auf einen Blick

- neue, effizientere Meetingkultur
- schnelle Abstimmung über Projektphasen
- gemeinsame Bearbeitung wichtiger Dokumente unabhängig vom Standort
- spart Zeit- und Reisekosten
- keine Installation, ad hoc einsetzbar
- unabhängig von Bandbreite und Firewall
- einfache, intuitive Bedienung
- mehrstufiges, zertifiziertes Sicherheitskonzept
- keine Lizenzkosten für die Teilnehmer

**Benelux:** Amsterdam +31 (0) 20 708 970 0

**France:** Paris +33 (0) 1 414 907 95

**Italia:** Milano +39 02 479 507 81

**Nordics:** Stockholm +46 (0) 8 410 416 00

**Österreich:** Wien +43 1 532 1612-0

**Schweiz:** Thalwil +41 (0) 44 722 800 0

**UK & Irland:** Guildford Surrey +44 (0) 1483 400 660

**Deutschland (Headquarter):** Karlsruhe +49 (0) 721 354 499 0

[www.netviewer.com](http://www.netviewer.com)

  
netviewer